

À Bordeaux, il veut se passer des banques

FINANCES Guillaume-Olivier Doré est un des organisateurs des rencontres FinTech de Bordeaux. Et un professionnel du financement de l'entreprise

Il est un professionnel du capital-investissement, mais n'a jamais travaillé dans une banque. Guillaume-Olivier Doré est d'abord un entrepreneur de la finance. Il démarre sa carrière à Lyon dans les années 1990 comme salarié de 3I, un fonds d'investissement britannique spécialisé dans les PME. Il la poursuit dans un autre fonds de capital-risque, financé par IBM, qui aidait au financement de start-up. Troisième étape de ce parcours initiatique, Apax Partners, un des cinq plus gros fonds d'investissement d'Europe. Il y conduit de nombreuses opérations de LBO (1) et de capital-développement.

« La logique était purement financière, loin de l'objectif du développement de PME en région », explique Guillaume-Olivier, qui fonde, en 2003, avec plusieurs associés, Agregator. Il oriente alors de l'épargne privée vers des entreprises françaises, des PME

en développement le plus souvent : « Nous avons bu quelques bouillons, c'est vrai, mais avons contribué au financement de très belles entreprises comme Materne Mont-Blanc, Eminence ou ConcoursMania. » Au total, quelque 500 millions d'euros investis dans près de 300 entreprises et de bons rendements pour des placements distribués par les banques.

Les liens avec le big data

Guillaume a cédé, à bon prix, son affaire l'an passé à une holding patrimoniale française. Il sent depuis un moment que le vent de la désintermédiation bancaire commence à souffler en France. Il emmène dans ses bagages la cellule numérique d'Aggregator et monte avec sa responsable, Sandrine Hirigoyen, Joachim Fourquet et Sébastien Boutes – un ancien de la Caisse des dépôts – Robin'Finance, première plate-forme de

distribution de produits financiers sur Internet, installée à Bordeaux et à Paris.

Son obsession : s'adresser au client final en se passant des banques et de leurs frais élevés. C'est bien l'objet des deuxièmes rencontres FinTech de Bordeaux, les 5 et 6 octobre prochain à Darwin, que de faire le point sur la variété de ces métiers émergents. Une centaine de participants sont annoncés sur de nombreux segments méconnus des fintechs (technologies numériques associées à la finance, NDLR) : le crowdfunding, mais il pèse encore peu ; le crowdlending, pour les particuliers, en plein boom ; les plates-formes de paiement par Internet ; les néobanques, Morning ou Compte-Nickel. Les accros des fintechs seront bordelais la semaine prochaine. Guillaume-Olivier Doré est convaincu du potentiel de la greffe entre ces technologies finan-



Guillaume-Olivier Doré,
patron de Robin'Finance. PH. DR

cières nouvelles et le big data (méga-données, NDLR), spécialité bordelaise.

Jean-Bernard Gilles

(1) « Leverage buyout », ou, en français, achat à effet de levier, c'est-à-dire en recourant à un fort endettement bancaire.